

---

# Teamleiter Sales

Arbeitgeber: Now Services GmbH

## Hauptaufgaben:

Organisation und Leitung des Sales-Teams (4-20 Personen) nach KPIs, Personalverantwortung, Umsetzung der vereinbarten Sales-Ziele, Verantwortung, Betreuung und Pflege aller Kundengruppen, Key Account Management, Verantwortung der Kundenkommunikation und Mitwirkung Marketingstrategie, Kundenakquisition, Durchführung von Kundens Schulungen, Begleitung von Kundenprojekten, Aufbau und Pflege von Kundendaten CRM-Verantwortung, Weiterentwicklung und Pflege von Verkaufsunterlagen, Budgetverantwortung

## Nebenaufgabe:

Schnittstelle zum: Support-Team, Projektmanagement und IT

Weiterentwicklung und Koordination von den Ländern DE & AT.

## EDV Kenntnisse:

Microsoft Office, Google Business Suite, BaseCamp (Update), Salesforce (CRM Software)

## Erfahrung:

Personalführung, Budgeterstellung, Betreuung Grosskunden (KAM), Projektmanagement

## Persönlichkeit:

Strukturierte und organisierte Arbeitsweise, Kommunikationsstärke, Empathie, Souveränität, Überzeugungskraft, hohes Motivationslevel (Eigenmotivation und für die Mitarbeitende), Entscheidungsfreudig, Verantwortungsbewusstsein, Loyalität, Teamfähigkeit, Entrepreneurship

## Informationen:

- Arbeitsort: 8008 Zürich
- Arbeitspensum: 100%
- Start: per sofort
- Stelle: vorerst befristet bis 30.06.2020
- Berufserfahrung: mind. 1 Jahr
- Ausbildung: Eidgenössisches Fähigkeitszeugnis (EFZ) oder einem gleichwertigen Abschluss

## Sprachen:

**Deutsch:** Fließend, mündlich und schriftlich

**Englisch:** Sehr gut, mündlich und schriftlich

**Französisch:** Gut, mündlich und schriftlich

**Kontaktperson:** Natalie Bühler ([natalie.buehler@annanow.com](mailto:natalie.buehler@annanow.com))